



Fuente: [www.transcamion.es](http://www.transcamion.es)

**Siguen esperando una respuesta del Ministerio de Fomento -  
Lunes, 5 Abril - 7:00 h.**

**"NO CREEMOS QUE FOMENTO DÉ MÁS  
TARJETAS, LA SOLUCIÓN MÁS FACTIBLE ES  
LA QUE LE HEMOS PROPUESTO"**

José Vercher, presidente de Fecotrans

**¿Cómo entienden que se pueda resolver el problema de las cooperativas con el Ministerio de Fomento, una vez que Hacienda ha traspasado la cuestión?**

Las soluciones que hemos planteado vienen a regularizar aquello que realmente se ha venido haciendo. Es ilógico hacer otro planteamiento. Cuando hablamos con cualquiera sobre el funcionamiento que hemos venido teniendo, sean de Hacienda o de Fomento, se echan las manos a la cabeza. Si se pensaba que esto era irregular hace 15 años, ¿por qué no se ha planteado con anterioridad que fuese el socio el que facture a la cooperativa? Se debería haber

planteado la solución con tiempo si se pensaba que este funcionamiento no era e idóneo. Parece que hubiese una hoja de ruta oculta para meternos en un callejón primero y luego en este escenario actual. Ahora estamos en un callejón sin salida, con un problema encima de la mesa muy grave. Descartamos el hecho de que estemos funcionando fuera de la legalidad, los cambios de criterio no han sido nuestros, han sido de ellos. Primero nos lo deberían de decir y luego darnos un tiempo para asimilarlo.

**¿Ven algo perdido al Ministerio en cuanto a que sepa cuál debe ser la solución a adoptar?**

Recuerdo cuando en 2003 estuvimos en Fomento y en Trabajo negociando sobre nuestra actividad en el sector y nuestra presencia, el Comité Nacional pidió al director general de Transporte, Juan Miguel Sánchez, que no se hiciesen más regularizaciones, que no se otorgasen más tarjetas. Por ahí, pienso por lo tanto que no creo que se dirija la solución de Fomento. En nuestro caso no es que nos opongamos a esta solución, lo que ocurre es que al mismo tiempo habría que modificar ciertos artículos de la Ley, como el límite cuantitativo de acceso al mercado.

Si se va a descartar esta solución, creemos que la más factible es la que le hemos trasladado. De esta forma, el mercado se quedaría tal como está.

**En nuestra entrevistas a cooperativas de transporte que no tienen su funcionamiento, señalan que se acabe con este modelo. Las empresas, a través de sus patronales, piden que se prohíba esta situación...**

Si la gran patronal, como única solución a los problemas que hay en el transporte, plantea la desaparición de las cooperativas, tenemos una patronal muy mala. Estamos convencidos de que nuestros autopatronos son mucho mejores que ellos. La solución no pasa porque desaparezcan las cooperativas, el motivo de su existencia es porque llega un momento en que es imposible ponerle puertas al campo, y en este país con las reglas que se han aprobado siempre se ha querido hacer.

Los requisitos cuantitativos no tienen sentido, no se puede pedir tres vehículos como límite para acceder al mercado. El Comité salió de una regulación como fue la contingentación de las tarjetas de transporte, los empresarios no querían que desapareciera esa contingentación.

Cuando se piensa que la solución de alguien para mejorar su situación pasa por la desaparición del que tengo al lado, eso no es de ser empresario ni de ser nada.

**¿Se han planteado desde la Federación algún plazo para recibir una respuesta de Fomento a partir de que vuelvan ahora a dirigirse de nuevo a ellos?**

Con la Administración difícilmente te puedes plantear un plazo concreto.

**Han recibido el apoyo del director general de Transportes de la Comunidad Valenciana, ¿en qué se traduce este apoyo?**

Hemos ido siempre abriendo las puertas para que nos apoyen, está categóricamente a nuestro lado y nos comunicó que le parecía una barbaridad lo que se había planteado. Nos llegó a señalar que se lo transmitiría incluso al Conseller Mario Flores. Asimismo, el secretario general del PSOE en Valencia también se ha puesto incondicionalmente a nuestro lado.

Nuestras propuestas son factibles y todo el mundo que lo escucha lo entiende. Sólo hace falta voluntad. Los empresarios que nos critican tanto son los que utilizan muchas veces a nuestros socios, y encima nos dicen que nosotros distorsionamos el mercado. Él es quien está fijando el precio con el cliente, no son nuestros socios los que lo hacen, ojalá fuera así y tuviéramos nosotros capacidad de poner precio al cliente. La idiosincrasia de la cooperativa es la de prestar servicio, y no podemos pretender que el resto de la gente sea quien cambie ni que el mercado cambie, sino adaptarnos. Eso es de un buen autopatrón.